



# Virtual Networking Session #1

## March 1, 2023

*Housing Supply Challenge  
Support Program*



Canada



# Séance de réseautage virtuel n. 1

## 1<sup>er</sup> mars, 2023

*Programme de soutien au  
Défi d'offre de logement*



Canada

# Rencontrez vos co-animateurs



**Marina Najjar**  
Chargée de programme,  
Evergreen



**Dale Booth**  
Propriétaire et  
président, Innovation 7



# Ordre du jour

**13h00: Bienvenue, reconnaissance territoriale et directives collectives**

**13h10: Programme de soutien et centre de rédaction des demandes**

**13h20: Comment donner une présentation**

**13h30: Conversations en petits groupes : présentation (40 min)**

**14h00: Pause (5 min)**

**14h05: Conversations en petits groupes : présentations (40 min)**

**14h45: Synthèse et clôture**

# Avant de commencer...

- **Soutien technique**

Si vous avez des questions techniques ou si vous avez besoin d'aide avec Zoom, veuillez laisser un commentaire dans la boîte de clavardage ou nous envoyer un courriel à [HSC-DOLsupport3@evergreen.ca](mailto:HSC-DOLsupport3@evergreen.ca).

- **Veillez mettre votre microphone en sourdine pendant les présentations**

- **Les questions et les suggestions sont les bienvenues!**

Si vous avez une question ou une suggestion d'ordre général à formuler pendant la présentation principale, veuillez le faire dans la boîte de clavardage!

Si vous avez une question précise sur les conditions de demande ou l'admissibilité, veuillez envoyer un courriel à [HSC-DOLsupport3@evergreen.ca](mailto:HSC-DOLsupport3@evergreen.ca).

# Lignes directrices collectives

## Espaces en ligne responsables

Les actions ou les comportements en ligne insensibles ne seront pas acceptés. En cas d'inconduite, nous prendrons le temps d'avoir des conversations séparées avec les individus concernant leur comportement.

### Respect mutuel

Vos comportements et vos actions témoignent d'un respect mutuel.

### Responsabilité

Nous avons tous une responsabilité les uns envers les autres dans la création d'un environnement inclusif.

Tenez compte de l'impact de vos comportements ou actions en ligne malgré leur intention (bien intentionnée ou non).

# Cycle 4: Bâtir pour l'avenir

## ★ Objectifs clés

- S'attaquer aux obstacles à la construction pour augmenter l'offre de logements
- Cultiver des solutions qui peuvent être mises à l'échelle ou reproduites
- Soutenir les solutions qui répondent à des défis locaux uniques
- Stimuler la collaboration, le partage des connaissances et les partenariats.

## ★ Énoncé du défi

Le défi vise à trouver des processus, des techniques, des systèmes ou des matériaux de construction innovants qui permettront d'augmenter l'offre de logements abordables, compatibles avec le climat et répondant aux besoins des populations.

## ★ Date limite de dépôt des demandes

**Jeudi 13 avril, 2023 à 14 heures HNE**

# Programme de soutien au Défi d'offre de logement

- Offert par Evergreen et Innovation 7
- Disponible pour TOUS les candidat.e.s
- Appuie les candidat.e.s en leur fournissant des conseils, un mentorat et les ressources nécessaires pour développer et améliorer leur candidature au cours des étapes 1 et 2 du processus de candidature.
- Aide les candidats à faire avancer des idées audacieuses
- Renforce la capacité du secteur à générer des solutions de logement novatrices



# Soutien à l'étape 1



Confirmation de l'éligibilité



Ressources en ligne :  
Séances d'information



Atelier de renforcement des  
compétences : Atelier de  
rédaction de demandes et  
Centre de rédaction



Opportunités de réseautage:

- Sessions de réseautage
- Forum de collaboration



Soutien à l'écosystème du  
logement:

- Contenu spécialisé et recherche
- Partage des connaissances et des meilleures pratiques
- Portail des solutions pour les communautés

# Centre de rédaction des demandes

Dirigé par Innovation 7, le soutien comprendra:

- Des conseils pour la rédaction de la demande
- Un retour d'information sur la façon dont le projet de candidature est rédigé
- Clarté de la rédaction
- Niveau de détail
- Réponse aux critères d'évaluation

*Les représentants d'Innovation 7 seront disponibles pour entrer en contact avec les candidats potentiels qui ont besoin d'aide pour rédiger leur demande.*

# Conseils pour un engagement constructif

- **Partagez l'air** - soyez attentif aux autres voix dans la salle qui n'ont pas encore eu l'occasion de s'exprimer et invitez-les à contribuer.
- **Parlez de votre expérience** - Ne faites pas de suppositions ou de déclarations générales sur des groupes de personnes ou des communautés dont vous ne faites pas partie.
- **Développez vos idées** - Écoutez ce que disent les autres et développez leurs idées au lieu d'attendre qu'ils aient terminé avant de vous lancer.

# Comment réussir sa présentation

- **Assurez-vous de connaître votre auditoire**
  - Préparez-vous à décrire votre problème en employant des termes simples et faciles à comprendre.
  - Rappelez-vous que votre auditoire ne connaît pas votre processus de conception, la recherche et les efforts que vous avez investis dans votre solution, ainsi que sa raison d'être.
- **Racontez une histoire intéressante**
  - Les histoires sont ce que les gens retiennent et dont ils se souviennent.
  - Quels sont les motivations, les frustrations et les points sensibles des gens?
  - Pour quelle raison votre solution est-elle unique? De quelle façon y êtes-vous arrivé?

# Arc narratif d'une présentation



# Présentations des membres de l'équipe

# Première séance en petits groupes

40 minutes

- Opportunité de réseautage ou de faire des présentations dans vos groupes.
- Pour les présentations, pensez à la question suivante: « **Raisons pour lesquelles vous devriez m'accorder un financement...** »
  - Présentez-vous, ainsi que votre organisation et la solution de votre projet et ce qui en fait une solution innovatrice et unique.
  - Chaque participant disposera de **5 minutes**.
  - Des gens seront chargés de chronométrer vos séances.

**Pause (5 minutes)**



# Deuxième séance en petits groupes

40 minutes

- Il s'agit là de l'occasion de présenter le type de partenariats que vous recherchez.
- Pour les présentations, pensez à la question suivante: « **Raisons pour lesquelles vous devriez travailler en partenariat avec moi...** »
  - Que pouvez-vous apporter au partenariat?
  - Quelles sont les forces de votre équipe?
  - Dans quels domaines votre équipe doit-elle accroître ses forces actuelles en faisant appel à un soutien additionnel?
  - Quelles lacunes cherchez vous à combler grâce à la collaboration et dans le cadre d'un partenariat

# PROCHAINES ÉTAPES

---

- Restez connecté
- Répondez au sondage
- Des questions?

## Restez connecté!

- N'oubliez pas d'échanger vos coordonnées avec les personnes que vous avez rencontrées aujourd'hui (si vous le souhaitez!). Utilisez la boîte de clavardage pour envoyer un message direct.
- Pour ceux qui ont choisi de partager leurs coordonnées, nous ferons circuler une liste de tous ceux qui se sont inscrits à nos événements de réseautage (y compris ceux qui n'ont pas pu venir) ainsi que leurs domaines d'intérêt.
- Rejoignez notre groupe Slack!

# PROCHAINES ÉTAPES

---

- Restez connecté
- Répondez au sondage
- Des questions?

## Sondage

Prenez le temps de remplir notre sondage pour nous dire ce que vous avez pensé de l'événement d'aujourd'hui et comment nous pouvons vous aider à aller de l'avant si vous présentez une demande dans le cadre du Défi!

# PROCHAINES ÉTAPES

---

- Restez connecté
- Répondez au sondage
- Des questions?

## Des questions?

### Programme de soutien aux candidats

647 670-2265

[HSC-DOLsupport3@evergreen.ca](mailto:HSC-DOLsupport3@evergreen.ca)

[www.HSCSupportProgram.ca](http://www.HSCSupportProgram.ca)

### Soutien technique

[Challenge@cmhc.ca](mailto:Challenge@cmhc.ca)

<https://impact.canada.ca/fr/defis/defi-doffre-de-logement-cycle-3>



Merci!

Bonne chance pour élaborer votre solution!