

Cycle Accès Nord, étape 2

Astuce pour la rédaction de la demande

Programme de soutien au Défi d'offre de logement
Cycle Accès Nord

Contenu

- ✓ Comprendre ce qui est demandé
 - Lisez attentivement le Guide du demandeur et relisez-le régulièrement pour vous assurer de bien comprendre ce que chaque question demande.
 - Assurez-vous de répondre à la question posée et veillez à inclure qui, quoi, quand, où et pourquoi dans votre demande.
 - Relisez la question après y avoir répondu pour vous assurer d'y avoir entièrement répondu.
- ✓ Communiquez clairement votre vision à court terme, expliquez pourquoi ce que votre projet cherche à accomplir est important. Faites le lien avec votre vision à long terme.
 - Établissez des liens entre les obstacles auxquels votre solution tente de répondre et la façon dont votre solution permettra de les surmonter.
 - Votre demande doit indiquer clairement en quoi cette solution constitue un pas dans la direction de votre vision à long terme. Accompagnez le lecteur dans son raisonnement : « Ceci aura telle incidence sur cela ».
 - Présentez le contexte, en soulignant pourquoi votre solution est importante pour la communauté et comment elle s'attaque aux obstacles liés à la chaîne d'approvisionnement du logement et à l'accessibilité financière. Gardez à l'esprit que le lecteur ne connaît peut-être pas votre communauté et les obstacles auxquels elle fait face; assurez-vous donc de décrire le contexte dans lequel votre solution s'applique.
- ✓ Familiarisez-vous avec les critères d'évaluation et poids alloué à chaque section de la demande afin de diviser votre temps et vos efforts de façon efficace.
- ✓ Mettez-vous et votre solution en valeur. N'ayez pas peur de mettre votre équipe et votre projet de l'avant.

Budget

- ✓ Assurez-vous de présenter un budget précis et exhaustif.
 - Votre budget doit refléter votre plan de travail: les éléments les plus importants du projet auront des budgets plus élevés.
 - Tenez compte de facteurs tels que les coûts de main-d'œuvre, les frais d'expédition, les fluctuations et l'inflation des prix, le soutien informel, l'appui non-financier, l'atténuation des risques. Faites évaluer vos coûts avec précision.

- Anticipez les coûts cachés et prévoyez une marge de manœuvre réaliste.
- ✓ Assurez-vous que votre budget reflète des objectifs et des délais réalistes.
 - Veillez à ne pas faire de promesses démesurées quant à la réalisation de votre solution.
 - Pour obtenir des conseils sur la portée de votre solution, vous pouvez consulter l'enregistrement de l'atelier sur la portée et la durabilité de la solution, ainsi que les ressources qui l'accompagnent sur le [Portail de solutions pour les communautés](#).

Révision et mise à jour

- ✓ Assurez-vous d'avoir répondu à toutes les questions et d'avoir inclus tous les documents justificatifs.
- ✓ Demandez à une personne qui ne connaît pas votre solution de passer votre demande en revue. Cela vous aidera à déterminer si vous avez communiqué votre solution de manière efficace.